

PLUS
Benchmarks:
Die Zahlen der
Top Performer
je Branche

Dein Wachstum

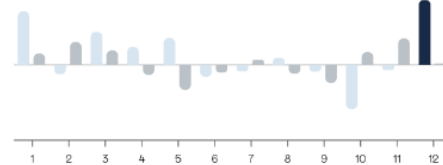
Umsatz	Ergebnis	Cashflow
+17%	+16%	+21%
▲ 4	▲ 7	▲ 2

Cash Flow

€ 630.760

Budget: € 126.537

Ist Budget

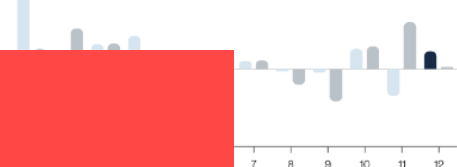


Ergebnis

€ 379.404

Budget: € 126.537

Ist Budget



Liquiditäts-Booster Leitfaden 2026

**+30% mehr Liquidität ohne
Bank oder Investoren:**

**Die 9 stärksten Hebel, die jeder
Geschäftsführer in seinem
Unternehmen nutzen muss.**

Herzlich willkommen!

Schön, dass du diesen Leitfaden heruntergeladen hast.

Ich habe ihn für dich erstellt, damit sie dir ab sofort ein treuer Begleiter bei der Erreichung von mehr Liquidität für dein Unternehmen ist.

Nimm dir die folgenden Punkte immer zur Hand, wenn sie relevant für dich sind.

+30% Liquidität durch Profit Scaling, ohne euch kaputt zu sparen.

Profit Scaling ist das effektivste System, **die Liquidität eures Unternehmens zu steigern, ohne Banken oder Investoren**. Auch bei kleineren Budgets.

Das funktioniert aber nur dann, wenn du ein Controlling etablierst, dass dir bei der Steuerung deines Unternehmens hilft. Mit den **9 Hebeln in diesem Leitfaden** schaffst du eine essenzielle Basis dafür.

Ich wünsche dir viel Freude und Erfolg beim Anwenden!

Dein Bernhard



Bernhard Frühlinger

Gründer, CEO von meetadam.ai

Über 800 Kunden in 8 Jahren haben mehr Gewinn und Liquidität mit Adam erreicht. Dieser Leitfaden enthält wertvolle Erkenntnisse daraus.

Die Erfolgsformel

Wann bist du als Geschäftsführer mit deinem Unternehmen **nachhaltig erfolgreich**?

Aus der Arbeit mit >800 Unternehmen habe ich eine simple Formel dafür herausgearbeitet:

Erfolgsformel = Profitabel wachsen + Liquidität aufbauen



Profitabel wachsen

Du schaffst es deinen **Umsatz** zu steigern und erwirtschaftest jeden Monat **mehr Gewinn**.



Liquidität aufbauen

Du erzielst **positive Cashflows** und deine **Cash Reichweite steigt** kontinuierlich.



Profitabel wachsen



Umsatzwachstum +
Gewinn-Marge =

> 40%



Liquidität aufbauen



Dein Bankkonto deckt
deine Fixkosten für

> 6 Monate

Profitabel wachsen

1

Delivery Marge optimieren

Aufträge sind nur dann gut, wenn sie zum Gewinn beitragen. Rechne präzise aus, was dir die Delivery kostet (Personal, Subunternehmen, Material, IT etc.) und **optimiere deinen Delivery Prozess aus Pricing und Kostensicht**.

2

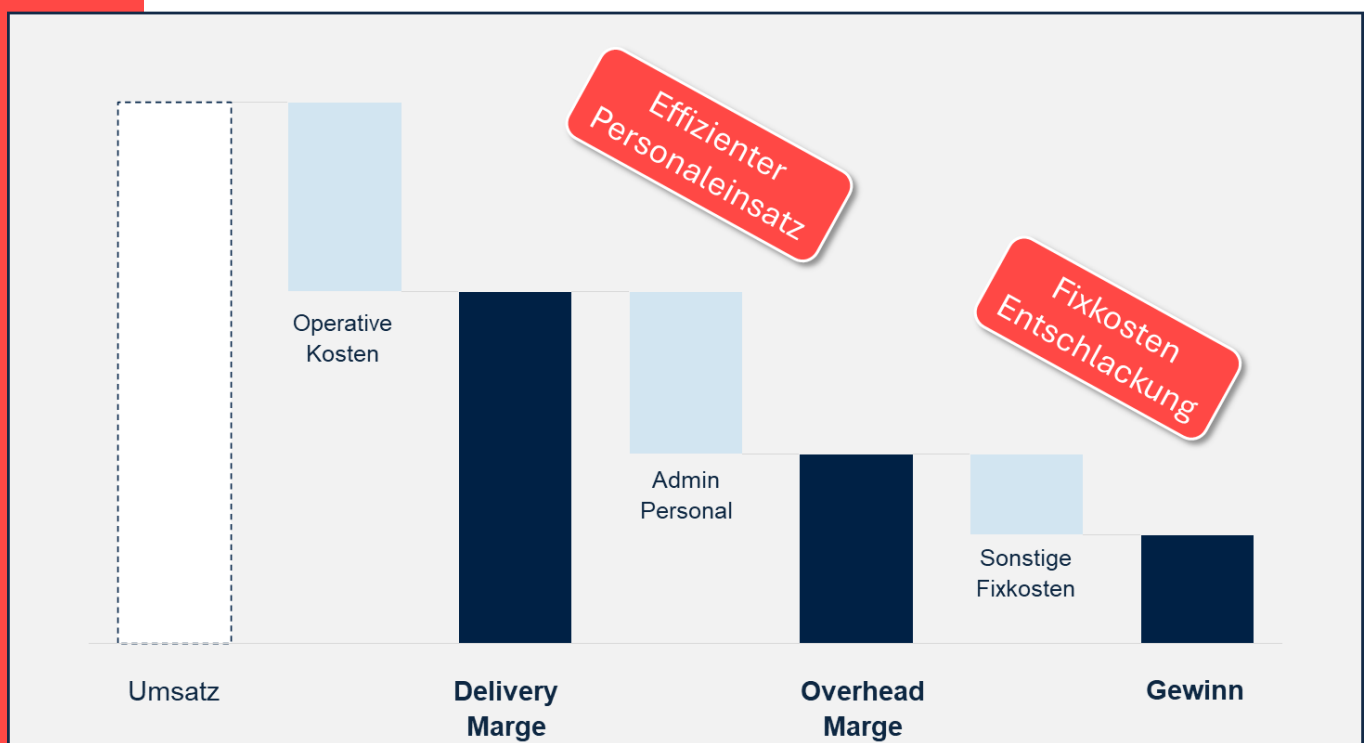
Personaleffizienz steigern

Personal ist der **größte Kostenblock in Unternehmen**. Daher musst die Personalkosten laserscharf managen. Vermeide zu viel Overhead. Ein guter Benchmark ist **60-70% vom Umsatz**

3

Fixkosten entschlacken

Halte deine Fixkosten für **Büro, IT, Beratung, Mobilität** etc. schlank. Achte darauf, auch kleine Kostenblöcke kontinuierlich zu optimieren. Ein guter Benchmark ist **15% vom Umsatz**.



Praxisbeispiel

Cortina Consult GmbH



+25%

Gewinn

„Adam liefert mir
den entscheidenden
Mehrwert.“



Jörg ter Beek

Geschäftsführer, Cortina Consult GmbH

„Adam als Software in Kombination mit Controlling Sparring liefert mir den **entscheidenden Mehrwert**, um mein Unternehmen auf **eine solide Datenbasis** zu stellen. Ich bin der tiefsten Überzeugung, dass ich auf dieser Grundlage **strategische Entscheidungen** treffen kann, die wesentlich zu meinem persönlichen und **zum Erfolg des Unternehmens beitragen.**“

1

Stegierung des Gewinns
um **>25%** innerhalb von 24
Monaten

2

Entscheidungsgrundlage
zur **substanziellen**
Erhöhung der
Gewinnausschüttung

3

Strategische
Richtungsentscheidungen
bei der **Bewertung des**
Unternehmens

4

Planungssicherheit für die
nächsten 12 Monate



Liquidität aufbauen 1/2

4

Schneller verrechnen

Basispauschale zum Monatsbeginn verrechnen

An- und Teilzahlungen für Meilensteine etablieren

Regelmäßig fakturieren: Fixe Fakturatage einplanen

5

Zahlungseingang beschleunigen

Zahlungssaviso VOR der Fälligkeit versenden

Konsequentes Mahnwesen mit Inkasso etablieren

Factoring prüfen (= Forderungsverkauf)

6

Auszahlungen zeitlich optimieren

Zahlungsziele ausnutzen: erst bei Fälligkeit bezahlen

Skonto ausschöpfen, wenn Liquidität vorhanden ist

Automatisierten Zahlungslauf einmal pro Woche einrichten

Cash Kreislauf

Dauer
Leistungserbringung



Dauer
Einzahlung



Dauer
Auszahlungen



Cash Kreislauf:
< 30 Tage

**Erfahre mehr im
Video-Training:**
In 11 Minuten bekommst du
**10 Sofortmaßnahmen für
mehr Liquidität**
[Hier ansehen \[KLICK!\]](#)



Liquidität aufbauen 2/2

7

Cash Reichweite erhöhen

Damit du für Krisen gerüstet bist, musst du mit deinen liquiden Mitteln deine Fixkosten über mehrere Monate decken können. Ein guter Benchmark ist **4-6 Monate Cash Reichweite**.

8

Rücklagen bilden

Lege **jeden Monat Geld zur Seite**, sodass du in schwierigen Zeiten dein Unternehmen in Ruhe weiterführen kannst. Nimm dafür einen **fixen Prozentsatz von Umsatz bzw. Gewinn**.

9

3 Bankkonten System etablieren

Cashflow Konto: alle laufenden Ein- und Auszahlungen

Cash Reserve Konto: Rücklage für Krisen & Investitionen

Steuer Konto: Reserven für Steuernachzahlungen

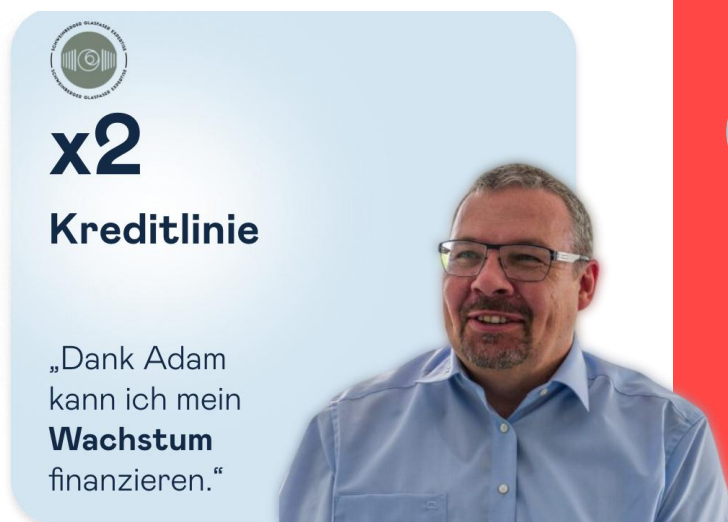


Erfahre mehr im Video-Training:

In 6 Minuten siehst du die **3 Bankkonten Strategie** Schritt für Schritt:

Hier ansehen [KLICK!]

Praxisbeispiel Schweinberger Glasfaser



Michael Schweinberger

Geschäftsführer,
Schweinberger Glasfaser Expertise

„Dank Adam konnte ich die Kreditlinie und die Kartenlimits bei meiner Hausbank ohne Verhandlung verdoppeln und kann so **mein ambitioniertes Wachstumsziel finanzieren**. Mein Adam **Sparringspartner unterstützt mich** bei der Planung und Steuerung dieses Wachstums mit **viel Erfahrung und Know How**.“

1

Verdopplung der Kreditlinie durch die Hausbank ohne Nachverhandlung

2

Genaue Vorschau für Gewinn, Liquidität und Finanzierungsbedarf

3

Ableitung geeigneter **Maßnahmen zur Unterstützung des Wachstums**

4

Schaffung einer datengetriebenen Grundlage zur **Steuerung der Wachstumsziele**

Bonus: Benchmarks

Hier findest du die aktuellen **Benchmark Kennzahlen der Top Performer Unternehmen** je Branche:

	EBIT-Marge		Cash Reichweite	
				
Beratung	13%	20%	4	6
IT	10%	16%	4	6
SaaS	15%	25%	5	7
Handwerk	8%	15%	3	5
Logistik	7%	12%	4	6
Bau	8%	15%	3	5

Adam Wissens-Hub

LIVE Webinar

4 Schritte für +30% Liquidität

Dienstag, 30.09.2025 – 12:00 Uhr

Jetzt kostenlos anmelden

DIE 4 MUST HAVE FINANCE TOOLS
AUTOMATISIERTE WORKFLOWS, BESSERE ENTSCHEIDUNGEN

- Controlling
- Buchhaltung
- Rechnungen & Zahlungen
- Kernsystem

Bernhard Frühlinger

Bernhard Frühlinger
Die 4 wichtigsten Finance Tools für wachsende Unternehmen

[WEITERLESEN](#)

Die 4 Schritte zum perfekten Finance D...

DAS #1 KPI SYSTEM FÜR CEOS

Watch on YouTube

Watch later Share

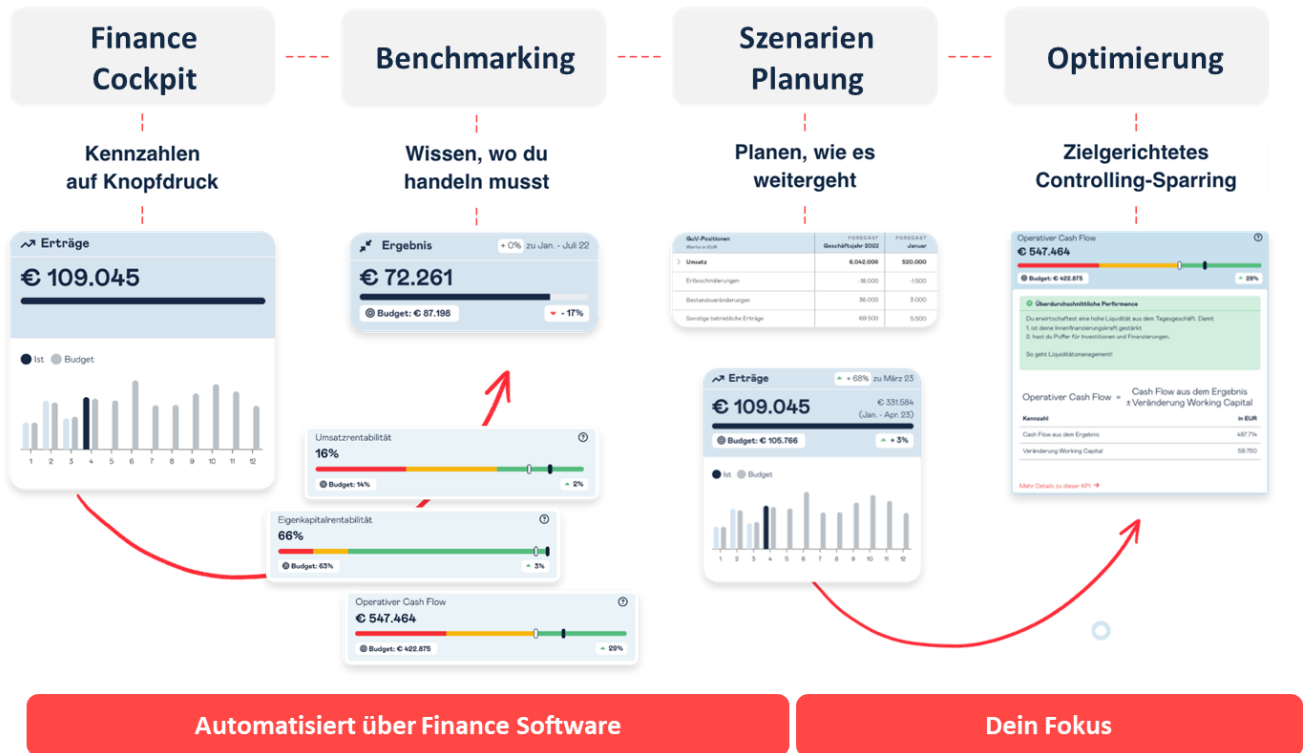
Finance Tool Setup | Software as a Service

Finance Tool Leitfaden

[DOWNLOAD](#)

Finde noch mehr Benchmarks:
In unserem Wissens-Hub findest du **brandaktuelle Benchmarks** für deine Branche:
[Hier ansehen \[KLICK!\]](#)

Bonus: Das beste Controlling System für Unternehmen



1

Controlling Software

- **Finance Cockpit:** bereitet Kennzahlen automatisiert in grafischen Berichten auf
- **Benchmarking:** vergleicht deine Zahlen gegen deine Ziele, Trends und deine Branche
- **Szenarien Planung:** liefert intelligente Planungshilfen und trendbasierte Forecasts

2

Dein Fokus

- **Szenarien planen:** Plane in 3 Szenarien (Erwartung, Best Case, Worst Case)
- **Optimieren:** Setze jeden Monat eine Optimierungs-Maßnahme für Gewinn oder Liquidität um
- **Team mitnehmen:** Integriere dein Team in das Controlling und gib klare und transparente Ziele vor



Fragen oder Feedback?

Vereinbare gerne einen Termin zum persönlichen Gespräch.

Dein Bernhard

Vereinbare deinen Termin zum Gespräch über diesen Link:

👉 [Zur Terminbuchung \[Link\]](#)

Adam